

Betoniteollisuuden Paras Osaaminen Löytyy Pirkanmaalta

Vuoden vaihtuessa syntyneestä Akaan kaupungista löytyy parempaa betoniteollisuuden osaamista kuin mistään muualta. Entisessä Toijalassa sijaitseva Elematic Oy Ab on maailman johtava betonielementtiteollisuuden laite- ja teknologiatoimittaja. Se toimittaa kokonaisia betonielementtien tuotantolinjoja sekä koneita, laitteita, ohjausjärjestelmiä ja osaamista alan yrityksille ja projekteihin kaikkiin maanosiin.



Elematic suunnittelee ja toimittaa koneita ja laitteita sekä tuotannonohjausjärjestelmiä betonielementtiteollisuudelle. Suunnittelu tapahtuu kokonaan yrityksen sisällä, mutta valmistus on ulkoistettu.

Yrityksen historia ulottuu vuoteen 1959, jolloin Toijalan Teräsvalmiste aloitti toimintansa. Kansainvälinen kauppa oli alusta lähtien yrityksen tavoitteena ja vuonna 1969 perustettiin Saksaan ensimmäinen sisaryritys avaamaan Keski-Euroopan markkinoita.

Elematic on nykyään pääosin suomalaisten sijoittajatahojen sekä yrityksen johdon omistuksessa, mikä luo perustaa pitkäaikaiselle kehitystyölle. Yrityksen tavoite on edelleen vahvistaa asemaansa maailman johtavana betonielementtiteollisuuden teknologiatoimittajana.

- Flooring eli ontelolaattapuolen tuotteet ovat meidän lippulaivamme siinä mielessä, että sillä alueella Elematicin osaaminen on maailman parasta, toteaa suunnittelupäällikkö Leena Raukola. - Kevytsorasta valmistettävien

kevyiden väliseinien tuotantoon olemme ainoa laitetoimittaja maailmassa. Näiden yhteydessä keveys tarkoittaa sitä, että ne pystytään asentamaan miestyövoimin paikalleen eivätkä ne ole kantavia rakenteita. Viime aikoina olemme panostaneet paljon myös muottimagneettien kehittämiseen ja siihen, että meillä on standardisoitu järjestelmä seinämuottien varusteluun.

Yrityksen liikevaihto on ollut voimakkaassa kasvussa. Kun se vuonna 2005 oli 53 miljoonaa euroa, vuoden 2006 lukema asettuu n. 70 miljoonan tasolle. Samalla on noussut myös työntekijöiden lukumäärä, joka on tällä hetkellä n. 180 henkeä. Tuotannosta n. 90 % suuntautuu vientiin.

- Markkina-alueista tällä hetkellä tärkeimpiä ovat Eurooppa, Lähi-Idän öljymaat ja venäjää puhuvat maat. Pohjois-Amerikka ja Kauko-Itä ovat olleet viime aikoina vähän hiljaisempia ja Afrikka on vasta tulossa. Sinne ei aikaisemmin ole ollut lainkaan toimituksia, mutta viimeisen vuoden aikana on toimitettu tuotteita Etelä-Afrikkaan, Ghanaan ja Tunisiaan.

PDM tietää ja muistaa

Elematicilla on satoja erilaisia tuotteita, joiden hallinta ilman tehokasta ja toimivaa PDM-järjestelmää olisi mahdotonta. Vuonna 1988 hankittu MST 9000 oli vuosituhannen vaihteen tienoilla tullut tiensä päähän ja tarve uuden järjestelmän hankintaan nousi ajankohtaiseksi.

- Lähdimme vuonna 2002 kartoittamaan, mitä työkaluja meidän kannattaa käyttää jatkossa. Totesimme, että emme ryhdy hankkimaan ja ylläpitämään mitään kovin raskaita järjestelmiä. Päädyimme Atoniin ja SolidWorksiin, joiden välinen integraatio hoidetaan SolidPDM:llä, Raukola kertoo.

- PDM:ssä on koko suunnittelutyön älykkyys. Sen avulla SolidWorks-malli "tietää" mitä materiaalia se on ja mitä komponentteja siihen kuuluu.

Pystymme lisäksi jäljittämään kaikki toimitukset ja niihin liittyvät yksityiskohdat vuoteen 1988 saakka, mikä on myös todella suuri etu. Ei tarvitse suunnitella uudestaan mitään, mitä on suunniteltu joskus aikaisemmin. Meillä on yleensäkin se periaate, että kerran tehtyä työtä ei tehdä uudestaan. SolidWorks ja SolidPDM tukevat tätä monellakin eri tavalla ja samalla nopeuttavat muutosten hallintaa.

- Me olemme varmasti siinä mielessä myös vaikea asiakas, että meillä on niin pitkä PDM-historia ja sen vuoksi paljon sellaisia tarpeita, joita aloittelevilla PDM-asiakkaila ei ole. Meillä on omia suunnittelusääntöjä, jotka ovat olleet käytössä jo vaikkapa 15 vuotta. Niitä ei voida heti hylätä ja ruveta noudattamaan jotain täysin uusia toimintamalleja.



SolidWorks on työkalu monelle osa-alueelle

- SolidWorksia käytetään meillä suunnittelun jokaisessa vaiheessa. Tarjoussuunnittelusta saadaan ensimmäiset havainnemallit ja esimerkiksi tehtaiden lay-outit, jotka helpottavat ja nopeuttavat keskustelua asiakkaan kanssa. Asiakas näkee konkreettisesti, miten esimerkiksi pedit ja betoniasema sijoittuvat, missä betonikuljetusrata kulkee ja missä on varastoon purku. Tarjoussuunnittelusta saatuja malleja lähdetään työstämään eteenpäin ja tarkentamaan, kun suunnittelu etenee.

SolidWorks-malleja pystytään hyödyntämään suunnittelun lisäksi myös varaosakuviissa ja käyttöohjeissa, erilaisissa tehdaskuvissa sekä mainoskuviissa. Muutoksenteko nopeutuu oleellisesti ja moninkertaista työtä poistuu. Kun lyhyellä tähtäimellä siirtyminen vanhasta järjestelmästä uuteen on työlästä, pitkäaikaiset hyödyt ovat sitäkin merkittävämpiä.

- Nyt kun eletään vuotta 2007, hyödyt alkavat todella näkyä ja siirtymävaihe alkaa olla takana, toteaa Raukola. - Hiljattain tehtiin ensimmäinen SolidWorks- ja SolidPDM -päivitys suoraan 2007-versioon. Samalla CadON järjesti täällä meillä yhteensä kuuden päivän koulutuksen, johon osallistui alun toistakymmentä henkeä. Yhteistyö CadONin kanssa on mennyt muutenkin hyvin ja vanhojen toimintatapojen taivuttaminen uuteen järjestelmään on onnistunut.